

後継者塾 2021 の開催について

～先代を超えろ！コロナ時代のビジネスを考える後継者を育成～

当商工会議所は、後継者や事業承継後間もない経営者を対象に、事業を引き継ぐ後継者としての心構えや覚悟、経営基礎知識が身に付く全4回の連続セミナー「後継者塾 2021」を開催する。

今回は、新型コロナウイルス感染拡大防止のため、完全オンライン形式にて開催。レクチャー・ワークなどを通して知識を習得するとともに、参加者（後継者）同士の人脈形成を図る他、希望者には講師との個別相談会の機会を提供し、受講後も参加者の円滑な事業承継を後押しする。

本塾では、自身の強みや経験を踏まえて、先代から継ぐ会社をより強くする経営計画の策定を最終的な目標にしている。

■特 長

1. 経営者に必要な知識の習得と人脈形成ができる。
2. 経営計画の作成を支援する。
3. 講師とのマンツーマン「個別相談」ができる。



■開催概要

第1回	9月22日(水) 13時～16時30分	■自己紹介プレゼン ■事業承継の意義と現状 あなたの会社は必要な会社です ■ポストコロナの承継のあり方 ～目的を明確に～ ■先輩からのアドバイス
第2回	10月13日(水) 13時～16時30分	■自社の困っていることプレゼン ■ポストコロナの経営のポイント 如何にしてイノベーションを取り入れるか・実は簡単 ■自社の位置を知る ファイブフォースのグループ学習 ■ITの活用の仕方 DXデジタルトランスフォーメーション SNS基本
第3回	11月10日(水) 13時～16時30分	■自社のやってみたい方向 ■マーケティングの基本から販売促進へお客様へのアプローチ法の変化
第4回	11月24日(水) 13時～16時30分	■やさしく経営計画を立てる方法と実践 ■アピール力の強化 プレップ法・営業力強化FABE等 ■グループ学習 自社のバリューチェーンを考える ■「5年後の自分の会社紹介」のプレゼン

対 象：後継者、後継候補者、事業承継後間もない代表者（概ね3年以内）

定 員：15名（先着順）

参加費：5,000円（税込）

講 師：神戸経営研究所 代表・中小企業診断士 塔筋 幸造 氏

主 催：神戸商工会議所

共 催：兵庫県事業承継・引継ぎ支援センター、(公財)神戸市産業振興財団

申 込：右記URLより。<https://questant.jp/q/ZEPI0J38>

※詳細は、添付チラシをご参照ください。



申込 QR

以 上

【本件担当】神戸商工会議所 中小企業振興部 内山・藤原
 神戸市中央区港島中町 6-1
 TEL：078-303-5810 FAX：078-303-6325

先代を超えろ！ 後継者が企業を
より強くする

後継者塾 **オンライン** 2021



経営者に必要な知識の習得と人脈形成ができます！



経営計画の作成を支援します！



講師とマンツーマン「個別相談」ができます！

日 程

9/22_水 10/13_水 11/10_水・24_水 全4回

会 場

オンライン

定 員

15名(先着順)

参加費

5,000円(税込)

対 象

後継者、後継候補者、事業承継後間もない代表者(概ね3年以内)

講 師

塔筋 幸造 氏

神戸経営研究所 代表
「後継者塾」コーディネーター
中小企業診断士・MBA経営管理修士
1980年神戸大学経営学部卒業。
(独)中小企業基盤整備機構中小企業支援アドバイザー
や(一社)兵庫県中小企業診断士協会常任理事を務める
傍ら、2018年から神戸商工会議所後継者塾コーディネーターを務める。



主催 神戸商工会議所 共催 兵庫県事業承継・引継ぎ支援センター／(公財)神戸市産業振興財団

お問い合わせ▶ 神戸商工会議所中小企業振興部

〒650-8543 神戸市中央区港島中町6-1 TEL 078-303-5810

申込の詳細は
裏面へ

カリキュラム

	日 程	時 間	内 容・ポイント
第1回	9/22 ^水	13時～ 16時30分	■自己紹介プレゼン ■事業承継の意義と現状 あなたの会社は必要な会社です ■ポストコロナの承継のあり方 ～目的を明確に～ ■先輩からのアドバイス
ビデオ補講			
第2回	10/13 ^水	13時～ 16時30分	■自社の困っていることプレゼン ■ポストコロナの経営のポイント 如何にしてイノベーションを取り入れるか・実は簡単 ■自社の位置を知る ファイブフォースのグループ学習 ■ITの活用の仕方 DXデジタルトランスフォーメーション SNS基本
ビデオ補講			
第3回	11/10 ^水	13時～ 16時30分	■自社のやってみたい方向 ■マーケティングの基本から販売促進へ お客様へのアプローチ法の変化
第4回	11/24 ^水	13時～ 16時30分	■やさしく経営計画を立てる方法と実践 ■アピール力の強化 プレップ法・営業力強化FABE等 ■グループ学習 自社のバリューチェーンを考える ■「5年後の自分の会社紹介」のプレゼン

講師とのマンツーマン相談

講義でわからなかった点や本業でのご相談事など、講師とマンツーマンで相談できる個別相談を実施します。オンラインでもリアルでも、夜間や休日も含めて、受講者様の参加しやすい時間に設定可能です

申込方法

QRコード

01 お申込み

以下のURLよりお申込みください。
<https://questant.jp/q/ZEPI0J38>
 ※申込者多数の場合はご受講いただけない場合もございますので、予めご了承ください。



02 参加費のお振込み

申込受付後、数日以内に事務局よりお振込み先をご連絡いたします。

03 受講URLの通知

参加費のご入金が確認でき次第、メールにて受講URLをお送りいたします。