

実績豊富な各分野の スペシャリスト講師陣が集結！

第1・2回 講師

- 株式会社プランコンサルティング 代表取締役社長
- 中小企業診断士 経営コンサルタント

茂井 康宏 氏



全国の商工会・商工会議所や中小企業大学校（東京・関西校等）で教鞭をとる超人気「中小企業診断士」。「指導者の指導者」としてもその名を全国に轟かせる。また、その人柄と他の追従を許さない知識・経験・情熱あふれるコンサルティングで絶大な信頼を得ている。ビジネスプランの審査員としても活躍しているほか、プロデュース商品が「農林水産大臣賞」「県知事賞（最優秀賞）」等を多数受賞している。

第3回 講師

- 公認会計士・税理士
- 園田学園女子大学経営学部教授

槇下 伸一郎 氏



公認会計士試験合格後中央青山監査法人および有限責任監査法人トーマツに勤務する。監査関連業務のほか、株式上場支援関連業務や企業再編業務などに従事。平成22年1月に槇下公認会計士事務所を開業する。税務申告業務や管理会計を用いた業務改善コンサルティングを行う。令和6年4月より園田学園女子大学経営学部教授。関西学院大学商学部卒業。神戸大学大学院経営学研究科修了（経営学修士）。

第4回 講師

- フジワラ労務コンサルタントサービス 代表
- 特定社会保険労務士、採用定着士、キャリアコンサルタント

藤原 良憲 氏



特定社会保険労務士、採用定着士、キャリアコンサルタント。約20年アミューズメント業界での経験を経て、2018年よりコンサルタントとして活動。現在は、兵庫県働き方改革推進支援センター専門コンサルタントの傍ら、関西において中小企業の労務管理、採用、定着支援、人事評価制度設計のコンサルティングを行っている。

未来に向けた経営に
「先手」を打とう！

次世代ビジネスリーダーのための 経営戦略 セミナー 全4回シリーズ

新事業開発

新商品開発

会計戦略

人材戦略

企業を取り巻く経営環境の激変。勝ち残るための次の一手は何か？ 企業の命運を握る経営者は、常に自社の戦略を練り直し、様々な課題に挑戦していく必要があります。今回、企業の成長と発展に必要な不可欠な4つの経営戦略テーマ（**新事業開発・新商品開発・会計戦略・人材戦略**）に焦点を当て、各分野のスペシャリスト講師陣による全4回の講座を開講します。

（全4回の受講だけでなく、個別回の選択受講も可能です。）

日程 第1回 10/4 金 第2回 10/11 金 第3回 10/21 月 第4回 10/28 月

《時間》 各回とも… 13:30～16:30

《場所》 神戸商工会議所3階会議室（神戸市中央区港島中町6-1）／ポートライナー「市民広場」下車北へ徒歩5分

参加無料
各回定員50名

- 対象者／神戸商工会議所会員企業 経営者・経営幹部
- 申し込み方法／下記の申し込みサイトもしくは右記の二次元コードよりお申し込み下さい。
<https://questant.jp/q/kccinext>
- お問合せ先／神戸商工会議所中小企業振興部 TEL.078-303-5810



《お問い合わせ》

TEL.078-303-5810

神戸商工会議所中小企業振興部

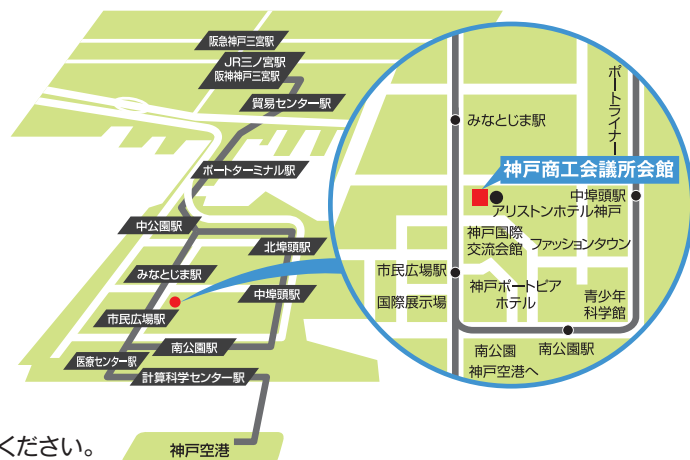
〒650-8543 神戸市中央区港島中町6-1

<https://questant.jp/q/kccinext>



ポートライナー「市民広場駅」下車北へ徒歩5分。

会場の駐車場台数は限られておりますので、ご来場は公共交通機関をご利用ください。



結果につなげる4つの実践戦略! 実績豊富な各分野のスペシャリスト講師陣により徹底解説! (全4回受講 or 個別回の選択受講も可)

第1回 10/4金
13:30~16:30

●株式会社プランコンサルティング 代表取締役社長
●中小企業診断士 経営コンサルタント

茂井 康宏 氏

《テーマ》勝ち組企業が実践している! 「新事業開発」のポイント

新事業のつくり方、既存事業の磨き上げを徹底解剖!

新事業の開発や既存事業のブラッシュアップに取り組む際には、自社がしたいことや、できることを優先させると失敗します。今回は、数々の企業の新事業開発を成功に導いた実績豊富な講師から、再現性が高く、成功確率をアップする新事業開発の基本的な「型」や「プロセス」等をわかりやすく解説いただきます。

内容

- まずはここから。新事業の「心構えと前提」を学ぶ
- 失敗回避! 「基本的概念」をマトリクスで考えよう
- 新事業には型がある。基本的な「10の型」を学ぶ
- 絶対に勝つための「3つのプロセス」を理解しよう
- 他業種から学んでみよう! 新事業開発の生事例紹介
- 勝ち筋を見つける! 自社の新事業を検討してみよう、他



新事業開発

第2回 10/11金
13:30~16:30

●株式会社プランコンサルティング 代表取締役社長
●中小企業診断士 経営コンサルタント

茂井 康宏 氏

《テーマ》成功確度を飛躍的に高める! 「新商品開発」のポイント

元バイヤーの中小企業診断士がノウハウを大公開!

「これをつくるのが夢だった!」「いい商品だから売れるはずだ!」。この考え方はとても危険です。年間2千件の商談に対応し、ヒット商品を連発させてきた「元バイヤー×中小企業診断士」の講師が、すぐに活用できて、効果が出やすい「新商品の開発」「既存商品の改良」ノウハウを徹底的に解説します。

内容

- 商品開発・改良の「前提」を押さえよう
まずはここから。ベネフィットを理解する
ベネフィットの高度化を知ると失敗しない
- 商品開発・改良の「基本」を理解しよう
これが基本。再現性が高い「7つの手順」
成功企業に学ぼう! 商品開発の生事例紹介、他



新商品開発

第3回 10/21月
13:30~16:30

●公認会計士・税理士
●園田学園女子大学経営学部教授

槇下 伸一郎 氏

《テーマ》経営者必聴! 利益を生み出すための会計戦略

会計を経営管理に活用し、利益を生み出していく術を学びます!

会計や決算書を税務申告や金融機関に提出するためだけに使っていないですか? 会計は自社の収益構造を明らかにし、新規投資の経営判断の材料となるなど、企業にとって非常に重要な意思決定ツールです。本セミナーでは会計を担当部長等に任せきりにせず、経営者こそ知っておくべき会計数値の活用方法の勘所を分かり易く解説します。

内容

- 第六感からの脱却! 損益分岐点の把握
- 部門の収益とコストの見える化! 部門別損益管理の方法
- 適切な評価がやる気を生み出す! 部門や部門長の業績評価
- 運試しでは終わらない! 新規参入と撤退における会計の活用
- シンプルに考えることができる! 埋没原価と機会原価を用いた意思決定
- ミニマムで行こう! 適正在庫の考え方



会計戦略

第4回 10/28月
13:30~16:30

●フジワラ労務コンサルタントサービス 代表
●特定社会保険労務士、採用定着士、キャリアコンサルタント

藤原 良憲 氏

《テーマ》最新デジタルツール活用の採用戦略と人材定着による戦力化

GPT-4とTiktok活用の革新的人材戦略と公正評価による定着・育成法

現代の採用活動において、デジタルツールの活用は必須です。本セミナーでは、GPT-4とTiktokを駆使した革新的人材戦略と、公正な評価制度導入による定着率向上、戦力化人材育成手法について詳述します。これらの戦略を通じて、自社のブランディングを強化し、効率的かつ効果的に優秀な人材を確保し、育成するための革新的方法を紹介します。

内容

- 採用を取巻く環境 ●採用手法のトレンド
- 採用はマーケティングである!! 競合他社分析
- チャットGPTを活用した未来を感じさせる求人原稿作成方法
- 自社ブランディングのためのTiktokの活用方法
- 知らないではすまされない面接対応
- 職場定着のための属人化しない標準作業設計の職務分析方法
- 職場定着のための公正な評価制度設計



人材戦略